

SECTEUR

- Maintenance et installation CVC

TRANSACTION

- Cession avec possibilité d'accompagnement à long terme

KPIs

- 4m€** CA
- + de 10,000** clients sous contrats
- 38** employés
- 75%** du CA récurrents



Benjamin Favin
+33 7 69 10 23 67
bfavin@arceane.com

Gaspard Benaksas
+33 6 78 31 43 13
gbenaksas@arceane.com

UNE ENTREPRISE DE SAVOIR-FAIRE

La société est spécialisée depuis plus de 20 ans dans la maintenance/dépannage et vente/installation d'appareils domestiques de **chauffage et climatisation**.

Elle a la particularité d'être **multi-énergies** (gaz, fioul, électricité), d'avoir une parfaite maîtrise des technologies les plus récentes (pompe à chaleur air/air, air/eau, chauffe-eau thermodynamique) et donc de **couvrir tous les besoins du chauffage à la climatisation**, tant pour les particuliers que pour les syndicats de copropriété (hors bailleurs sociaux) et les collectivités.

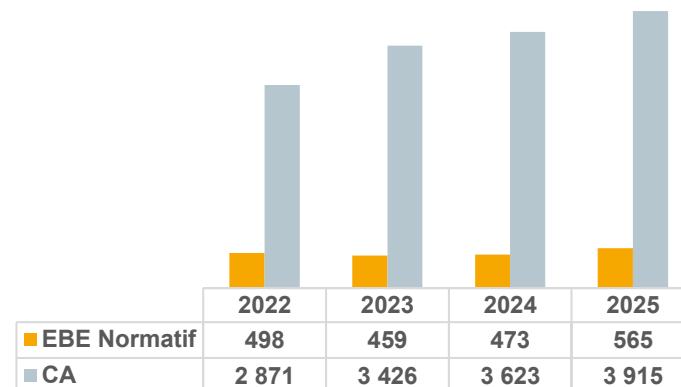
Grâce à son savoir-faire sur les chaudières anciennes, l'entreprise dispose d'un **portefeuille clients** dont une part importante sera amenée à **renouveler ses équipements** au cours de la prochaine décennie.

L'entreprise est aujourd'hui en **position dominante** sur son marché local face à une **concurrence atomisée**.

DE SOLIDES OUTILS

- L'entreprise est structurée d'un point de vue organisationnelle, grâce à une direction opérationnelle expérimentée ayant su faire évoluer l'entreprise par ses processus, ses outils informatiques, et ses méthodes de gestion (contrôle de gestion, plannings, facturation).
- La société est établie dans deux ateliers avec bureaux séparés par 35km pour des raisons de proximité avec ses clients, la dernière rénovation date de 2024.
- 30 véhicules récents
- 38 employés en CDI

CHIFFRES CLÉS (en k€)



- Une augmentation de **35%** du CA en 5 ans malgré une dernière année perturbée par la suspension de MaPrimeRénov' (reconduite courant 2026).
- La très bonne **conversion de l'EBE en cash** se traduit par une croissance génératrice de trésorerie.

ATOUTS

- Entreprise **structurée** et **prête à la reprise**
- Un marché **porteur** à long terme
- Une activité **non disruptée par l'IA**
- Un large portefeuille clients (+ de 10 000)
- Une position dominante sur son marché local
- Une filière **d'apprentissage** dynamique permettant de pallier les difficultés de recrutement
- Aucun investissement** à prévoir
- De nombreux **leviers de croissance**