



MATHIEU VERLEY

Repreneur de PME – Industrie, Produits Techniques

+33623926183

mathieu.verley@gmail.com

197 Route de la Côte
74410 Saint-Jorioz, France
49 ans · Marié · 3 enfants

FORMATIONS

- Ingénieur (ISEP, 2000)
- MBA (INSEAD, 2005)
- Les Compétences du Repreneur (CRA, 2026)
- Programme Leadership (Schneider, Eaton, Carrier)

COMPÉTENCES CLÉS

- Direction générale & pilotage de la rentabilité
- Développement commercial & marketing multicanal
- Structuration & transformation
- Optimisation de rentabilité
- Leadership équipes & organisations

FICHE DE CADRAGE

CIBLAGE ACQUISITION PME

MON PROJET DE REPRISE

- Dirigeant industriel fort de 25 ans d'expérience, ancré en Haute-Savoie, je cible la reprise d'une PME à fort contenu technique : industrie spécialisée, équipements techniques ou second œuvre technique structuré.
- Deux schémas envisagés : reprise majoritaire en direct (seul ou avec fonds), ou DG opérationnel minoritaire aux côtés d'un coinvestisseur (fonds, family office). Dans les deux cas : potentiel de croissance réel (organique à court terme, et potentiellement build-up à moyen terme)

PARCOURS PROFESSIONNEL

- 25 ans en industrie & équipements techniques. Direction opérationnelle – jusqu'à 200 M€
- Croissance rentable, transformation commerciale & digitale
- Expérience : solutions industrielles & bâtiment technique (électrique, CVC, automatismes/domotique, contrôle d'accès) – clientèles & prescripteurs professionnels + animation de canaux de distribution spécialisés, stratégie e-commerce

MÉTIERS DE L'ENTREPRISE

- Fabrication, assemblage/installation, distribution de produits ou systèmes à forte valeur d'usage, savoir-faire différenciant
- Clientèle professionnelle (B2B) et B2B2C : industriels, donneurs d'ordre, réseaux spécialisés
- Récurrence possible : maintenance, services associés

SECTEURS PRIVILÉGIÉS

- Industrie spécialisée : composants et systèmes techniques, équipements process
- Équipements & services techniques bâtiment : CVC/ENR, électrotechnique tertiaire/industrielle, sécurité/contrôle d'accès

RÉGIONS & CARACTÉRISTIQUES

- Haute-Savoie · Savoie · Pays de Gex
- PME établie, savoir-faire reconnu
- Technicité réelle, clientèle professionnelle diversifiée
- Organisation structurée
- Culture opérationnelle forte

PROFIL DE L'ENTREPRISE CIBLE

- CA : 2,5 – 15 M€
- 12 – 50+ collaborateurs
- Entreprise in bonis, saine ou axes d'amélioration identifiés
- EBITDA significatif / socle financier solide
- Potentiel de croissance organique + externe, potentiellement à l'international

FINANCEMENT

- Apport : 400 k€
- Schéma 1 (majoritaire) : LBO senior + fonds minoritaire
- Schéma 2 : DG opérationnel minoritaire · co-investissement avec fonds / family office majoritaire
- Prix de cession estimé : 1 – 8 M€

CONDITIONS DE REPRISE

Ce que j'attends :

- Pleine autorité opérationnelle (DG) · Pacte d'actionnaires structurant
- Equipe en place
- Accompagnement transitoire du cédant

Ce que j'apporte :

- Leadership humain et opérationnel
- Forte culture commerciale multicanal et marketing
- Un engagement long terme sur le projet